

**МІНІСТЕРСТВО ОСВІТИ І НАУКИ
УКРАЇНИ
ПРИКАРПАТСЬКИЙ НАЦІОНАЛЬНИЙ
УНІВЕРСИТЕТ ІМЕНІ ВАСИЛЯ СТЕФАНИКА**



Факультет історії, політології і міжнародних відносин

Кафедра міжнародних економічних відносин

СИЛАБУС НАВЧАЛЬНОЇ ДИСЦИПЛІНИ

Міжнародний бізнес-консалтинг

Освітня програма Управління міжнародним бізнесом

Спеціалізація (за наявності) _____

Спеціальність 073 Менеджмент

Галузь знань 07 Управління та адміністрування

Затверджено на засіданні кафедри

Протокол № __ від “ _____ ” 2022 р.

м. Івано-Франківськ – 2022 р.

ЗМІСТ

1. Загальна інформація
2. Опис дисципліни
3. Структура курсу (зразок)
4. Система оцінювання курсу
5. Оцінювання відповідно до графіку навчального процесу (зразок)
6. Ресурсне забезпечення
7. Контактна інформація
8. Політика навчальної дисципліни

1. Загальна інформація

Назва дисципліни	Міжнародний бізнес-консалтинг
Освітня програма	Управління міжнародним бізнесом
Спеціалізація (за наявності)	
Спеціальність	073 Менеджмент
Галузь знань	07 Управління та адміністрування
Освітній рівень	магістр
Статус дисципліни	вибіркова
Курс / семестр	2/3
Розподіл за видами занять та годинами навчання (якщо передбачені інші види, додати)	Лекції – 6 год. Семінарські заняття – 4 год. Самостійна робота – 80 год.
Мова викладання	українська
Посилання на сайт дистанційного навчання	https://d-learn.pnu.edu.ua/index.php?

2. Опис дисципліни

<p>Мета та цілі курсу (в межах мети на цілей ОП)</p> <p>Метою вивчення дисципліни «Міжнародний бізнес-консалтинг» є формування системи теоретичних знань і практичних навичок із залучення незалежних порад і допомоги клієнтським бізнес-організаціям із питань зовнішньоекономічної діяльності на ринках товарів, послуг, капіталу, а також управління ТНК із метою підвищення конкурентних переваг суб'єктів міжнародного бізнесу.</p> <p>Завданням вивчення дисципліни є формування системи теоретичних знань щодо змісту, потенціалу, технологій та інструментарію міжнародного консалтингу, основних етапів міжнародного бізнес-консалтингу, алгоритму створення компанії з міжнародного бізнес-консалтингу, моделей взаємовідносин суб'єктів міжнародного консультування, сучасних методик міжнародного бізнес-консультування і т.д.</p>
<p>Компетентності (мають співпадати з матрицею ОП):</p> <p>ЗК3. Навички використання інформаційних та комунікаційних технологій; СК2. Здатність встановлювати цінності, бачення, місію, цілі та критерії, за якими організація визначає подальші напрями розвитку, розробляти і реалізовувати відповідні стратегії та плани;</p>
<p>Програмні результати навчання (мають співпадати з матрицею ОП):</p> <p>ПРН 2. Ідентифікувати проблеми в організації та обґрунтовувати методи їх вирішення;</p>

3. Структура курсу

№	Тема	Результати навчання	Завдання
1.	Сутність міжнародного бізнес-консультування	Міжнародний бізнес-консалтинг як наука. Міжнародне консультування як професійна діяльність. Інтернаціоналізація та глобалізація консалтингу як бізнес-індустрії.	Тести, питання, кейси
2.	Процес та технологія консалтингової діяльності	Особливості взаємодії консультанта з клієнтом. Характеристика моделей консультування. Психотехніки ефективного консалтингу, фактори їх вибору і комбінацій, методологічні підходи, які використовуються при розробці консультативних рекомендацій. Методи діагностування проблем клієнта. Основні джерела інформації, які використовує консультант для вирішення проблем клієнтської організації.	Тести, питання, кейси
3.	Бізнес-консалтинг зовнішньоторговельної діяльності фірми	Консультування бізнесу з організації зовнішньоторговельних операцій. Консультування євроінтеграції бізнесу України.	Тести, питання, кейси
4.	Міжнародний інвестиційний бізнес - консалтинг.	Сутність, мета та види послуг міжнародного інвестиційного консалтингу. Консалтинг зовнішнього кредитування та управління корпоративним боргом. Консультування бізнесу України з офшорного інвестування.	Тести, питання, кейси
5.	Міжнародний інноваційний бізнес-консалтинг	Міжнародний інноваційний бізнес-консалтинг: сутність, суб'єкти, об'єкти. Консалтинг трансферу технологій на глобальному ринку. Консультування розвитку венчурного бізнесу та інноваційних структур у міжнародній економіці.	Тести, питання, кейси
6.	Оцінка та презентація результатів консалтингової діяльності	Форми та зміст презентації результатів консалтингу. Мета презентації. Принципи ефективною презентації. Моніторинг результатів та оцінка ефективності змін. Вторинний моніторинг досягнутих результатів та їх ефективності. Економічний ефект від міжнародного бізнес-консультування	Тести, питання, кейси

4. Система оцінювання курсу

Накопичування балів під час вивчення дисципліни	
Види навчальної роботи	Максимальна кількість балів
Лекція	
Практичні заняття	40
Самостійна робота	10
Індивідуальне завдання	-
Залік/Екзамен	50
Максимальна кількість балів	100

5. Оцінювання відповідно до графіку навчального процесу

Види навчальної роботи	Навчальні тижні																Разом
	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	
Лекції		2	2	2													
Практичні з-тя			2	2													
Самостійна р-та																	
Індивідуальні завдання																	
Залік /Екзамен																	50
Всього за тиж-нь																	100

Примітка: не рекомендується на один тиждень планувати кілька форм контролю.

6. Ресурсне забезпечення

Матеріально-технічне забезпечення	Мультимедіа, лабораторії, комп'ютери та інше
Література:	
<p>1. Вергуненко Н. В. Особливості сучасної видової структури європейського ринку консалтингових послуг. Економічний простір. 2013. №71. С. 5-14.</p> <p>2. Гринько П. О. Діагностика факторів зовнішнього середовища, які впливають на розвиток експортно-імпоротної діяльності підприємств. Бізнес Інформ. 2018. № 8. С. 51–56. URL: http://www.businessinform.net/export_pdf/business-inform-2018-8_0-pages-51_56.pdf</p> <p>3. Козак Ю. Г. Міжнародна економіка: в питаннях та відповідях: підручник. Київ: ЦУЛ, 2017. С. 10-14. URL: http://dspace.oneu.edu.ua/jspui/bitstream/123456789/5440/1/%D0%9C%D1%96%D0%B6%D0%BD%D0%B0%D1%80%D0%BE%D0%B4%D0%BD%D0%B0%20%D0%B5%D0%BA%D0%BE%D0%BD%D0%BE%D0%BC%D1%96%D0%BA%D0%B0%20%D0%B2%20%D0%BF%D0%B8%D1%82%D0%B0%D0%BD%D0%BD%D1%8F%D1%85%20%D1%82%D0%B0%20%D0%B2%D1%96%D0%B4%D0%BF%D0%BE%D0%B2%D1%96%D0%B4%D1%8F%D1%85.pdf</p> <p>4. Любохинець Л. С. Дашевська А. А. Роль міжнародного консалтингу в розвитку національного ринку консалтингових послуг. Економіка і суспільство. 2017. Вип.13. С.234-239. URL: http://www.economyandsociety.in.ua/journal/13_ukr/39.pdf</p> <p>5. Мазаракі А. А., Андрощук Г.О., Бай С. І. Трансфер технологій : підручник / за заг. ред. А .А. Мазаракі. Київ: Київ. нац. торг.-екон. ун-т, 2014. 556 с. URL: https://knute.edu.ua/file/MzE3OQ==/f3bf8d5470918fcef99684d7e16b270.pdf</p> <p>6. Нематеріальна економіка та управління формуванням і використанням інтелектуального капіталу: навч. посіб. / за заг. ред. Л. С. Шевченко. Вісник Національного університету «Юридична академія України імені Ярослава Мудрого». Серія: Економічна теорія та право. 2013. № 3. С. 217-349. URL: http://dspace.nlu.edu.ua/handle/123456789/11014?mode=full</p> <p>7. Шевченко Л. С. Стратегічний бізнес-консалтинг: навч. посіб. Харків:</p>	

Право, 2019. 302 с

8. Фурсова О. В. Особливості розвитку ринку консалтингових послуг в умовах глобалізації. Економіка та держава. 2013. № 8. С. 68-71. URL: http://www.economy.in.ua/pdf/8_2013/17.pdf

Допоміжна

1. Офіційний портал Верховної Ради України. URL: <http://rada.gov.ua/>
2. Офіційний сайт Державної служби статистики України. URL: <http://www.ukrstat.gov.ua>
3. Офіційний сайт Національної комісії з цінних паперів та фондового ринку. URL: <http://www.ssmc.gov.ua>
4. Офіційний сайт Міжнародного валютного фонду. URL: <http://www.imf.org/external/>
5. Офіційний сайт Міністерства розвитку економіки, торгівлі та сільського господарства України. URL: <http://www.me.gov.ua>
6. Офіційний сайт Міністерства фінансів України. URL: <http://www.minfin.gov.ua>
7. Офіційний сайт Національного Банку України. URL: <http://www.bank.gov.ua>
8. Офіційний сайт Національного інституту стратегічних досліджень. URL: <http://www.niss.gov.ua>
9. Офіційний сайт Світового банку. URL: <http://www.worldbank.org/uk/country/ukraine>
10. Офіційний сайт Світової організації торгівлі. URL: <https://www.wto.org>
11. Офіційний сайт Організації економічного співробітництва та розвитку. URL: <http://www.oecd.org/>
12. Сайт Асоціації інженерів-консультантів України. URL: <https://aecu.org.ua/>
13. Сайт консалтингової онлайн платформи Consultancy UK. URL: <http://www.consultancy.uk/>
14. Сайт Спілки податкових консультантів України. URL: <http://www.taxadvisers.org.ua/>
15. Сайт FEACO (Європейська федерація асоціацій консультантів з економіки та управління). URL: <http://www.feaco.org>
16. Сайт IMC USA (Інститут менеджмент-консультантів США). URL: <http://www.imcusa.org/>

7. Контактна інформація

Кафедра	Кафедра міжнародних економічних відносин вул. Чорновола, 1 (0342) 75-20-27 http://kmev.pnu.edu.ua kaf_mev@pnu.edu.ua
---------	---

Викладач (і) Гостьові лектори	
Контактна інформація викладача	

8. Політика навчальної дисципліни

Академічна доброчесність	Неприпустимі плагіат та списування.
Пропуски занять (відпрацювання)	Обов'язковим для отримання позитивної оцінки є відвідування більш 50% занять та виконання самостійної роботи. Пропуски практичних занять відпрацьовуються наступним чином: опрацювання теми, а також виконання завдання із теми.
Виконання завдання пізніше встановленого терміну	Роботи, які здаються із порушенням термінів без поважних причин, оцінюються на нижчу оцінку (- 50% від відповідної кількості балів), проте студент не обмежений у досягненні конкретного балу і завжди може його отримати за допомогою отримання додаткових завдань.
Невідповідна поведінка під час заняття	Невідповідна поведінка під час заняття розглядається є підставою для зниження оцінки студента та направлення звернення до куратора академічної групи.
Додаткові бали	-
Неформальна освіта	Результати неформальної освіти враховуються під час оцінювання студентів, як в розрізі конкретних тем, так і самостійної роботи. Підставою для зарахування результатів неформальної освіти виступає наданий валідний сертифікат. <u>Рекомендовані платформи:</u> Coursera EdX Prometheus EdEra EduHub TED

Викладач Морозова О.С.