

МІНІСТЕРСТВО ОСВІТИ І НАУКИ УКРАЇНИ  
ДВНЗ «ПРИКАРПАТСЬКИЙ НАЦІОНАЛЬНИЙ УНІВЕРСИТЕТ ІМЕНІ ВАСИЛЯ  
СТЕФАНИКА»



Факультет історії, політології та міжнародних відносин

Кафедра міжнародних економічних відносин

**СИЛАБУС НАВЧАЛЬНОЇ ДИСЦИПЛІНИ**

**ЕКОНОМІЧНА ДИПЛОМАТІЯ**

Освітня програма «Міжнародні економічні відносини»

Спеціальність 292 Міжнародні економічні відносини

Спеціалізація Міжнародні економічні відносини

Галузь знань 29 Міжнародні відносини

Затверджено на засіданні кафедри

Протокол No 1 від 31 серпня 2021 р.

Івано-Франківськ- 2021

## **ЗМІСТ**

1. Загальна інформація
2. Опис дисципліни
3. Структура курсу (зразок)
4. Система оцінювання курсу
5. Оцінювання відповідно до графіку навчального процесу (зразок)
6. Ресурсне забезпечення
7. Контактна інформація
8. Політика навчальної дисципліни

## 1. Загальна інформація

Назва дисципліни	Економічна дипломатія
Освітня програма	Міжнародні економічні відносини
Спеціалізація	Міжнародні економічні відносини
Спеціальність	292 Міжнародні економічні відносини
Галузь знань	29 Міжнародні відносини
Освітній рівень	Магістр
Статус дисципліни	Основна
Курс/семестр	1 курс/1 семестр
Розподіл за видами занять та годинами навчання	Лекцій – 16 годин, семінарські заняття – 16, самостійна робота – 60 годин
Мова викладання	Українська
Посилання на сайт дистанційного навчання	<a href="http://www.d-learn.pu.if.ua/index.php?">http://www.d-learn.pu.if.ua/index.php?</a>

## 2. Опис дисципліни

**Мета та цілі курсу.** Формування системи комплексних теоретичних знань та практичних навичок щодо шляхів застосування економічної дипломатії на практиці, якими повинні володіти висококваліфіковані фахівців у галузі міжнародних економічних відносин.

**Складові професійної компетентності:**

- **Дослідницька** – здатність аналізувати стан та розвиток міжнародних економічних відносин, зовнішньоекономічної діяльності країн, регіонів, підприємств.
- **Технічна** – здатність і готовність вибирати структуру, форму та стиль викладу документа; формувати документ з використанням програмно-технічних засобів; підготовка довідок, проектів та інших ділових документів.
- **Проектувальна** – здатність і готовність розробляти моделі та готувати аналітичні звіти про сучасний стан та розвиток міжнародних економічних відносин рідною та іноземними мовами.
- **Комунікативна** – здатність використовувати в професійній діяльності усне та писемне мовлення державною та іноземними мовами.

- **Організаційна** – здатність і готовність організувати та брати участь у міжнародних конференціях; організувати виробничий процес фірми; впроваджувати нові методи менеджменту та маркетингу.
- **Діагностична** – володіння філософськими знаннями, теорією та методологією (підходами, принципами і методами) розпізнавання проблеми, виявлення характерних ознак ситуації; застосування цих методів та принципів, аналіз соціальних об'єктів, процесів, ситуацій, проблем, випадків, що розпізнають деформації та встановлюють їх причини.
- **Інформаційно-аналітична** – здатність побудувати ефективну систему інформаційних ресурсів, необхідну для формування інформаційно-правової основи прийняття управлінських рішень у сфері міжнародних економічних відносин; здатність аналізувати актуальні проблеми сучасної трансформації міжнародних економічних відносин та світового господарства.
- **Конфліктологічна** – здатність до розпізнавання ознак конфлікту і навички організації взаємодії його учасників для утримання протиріччя в руслі продуктивного вирішення; вміння проектувати конфлікти, необхідні для досягнення результатів, а також створювати їх у ситуаціях професійної взаємодії; відповідні спеціальні знання та вміння, навички управління конфліктними явищами й усунення негативних наслідків конфліктів.
- **Індивідуалістична** – здатність приймати рішення у сфері зовнішньоекономічної діяльності та нести відповідальність за їх реалізацію, також здатність опанування основних теорій міжнародних економічних відносин, розуміння логіки розвитку та динаміки глобальних економічних процесів та розвитку світогосподарської системи й окремих регіонів світу.
- **Дипломатична** – здатність до стратегічного мислення, стратегічного планування й управління, вміння оцінити міжнародне середовище та його вплив на країну, визначити адекватні зовнішнім загрозам і можливостям цілі та завдання зовнішньої або внутрішньої політики країни та пропонувати відповідні ефективні інструменти їх реалізації

#### **Програмні результати навчання:**

- Уміння аналізувати сучасні тенденції економічного розвитку сучасної цивілізації.
- Здатність використовувати в своїй діяльності іноземні мови.

- Уміння проводити навчальні заняття (семінарські, лабораторні, практичні, індивідуальні та консультації).
- Уміння проводити пошукове і нормативне прогнозування шляхом використання загальних принципів математичного моделювання та прогнозування в міжнародних економічних відносинах та комплексних систем моделювання економічного розвитку країни.
- Здатність використовувати методи фінансового аналізу для оцінки ефективності інвестиційних проектів.
- Уміння спілкуватись іноземною мовою, вести бесіду, складати ділові папери.

### 3. Структура курсу

№	Тема	Результати навчання	Завдання
1	Принципи міжнародної економічної дипломатії	Знати загальні та спеціальні принципи міжнародного економічного права, які лежать в основі економічної дипломатії	Тести, питання, кейси
2	Сучасна економічна дипломатія	Знати еволюцію розвитку економічної дипломатії в контексті трансформації світового господарства	Тести, питання, кейси
3	Історія розвитку економічної дипломатії	Розуміти основні види, форми реалізації та механізми взаємодії суб'єктів міжнародної торгівлі товарами	Тести, питання, кейси
4	Теорія ігор в економічній дипломатії	Розуміти модель поведінки суб'єктів економічної дипломатії через призму знань теорії ігор	Тести, питання, кейси
5	Аналіз позицій країни на світовій арені	Вміти на макро -рівні аналізувати сильні та слабкі позиції держав світу	Тести, питання, кейси
6	Економічна дипломатії України	Знати етапи розвитку української економічної дипломатії та вміти	Тести, питання, кейси

		характеризувати її особливості на сучасному етапі розвитку.	
7	Законодавче регулювання економічної дипломатії в Україні	Знати законодавчу базу, яка регулює економічну дипломатію в Україні	Тести, питання, кейси

#### 4. Система оцінювання курсу

Накопичування балів під час вивчення дисципліни	
Види навчальної роботи	Максимальна кількість балів
Лекції	8
Семінарські заняття	34
Самостійна робота	8
Індивідуальне завдання (додаткові бали)	(4)
Екзамен	50
Максимальна кількість балів	100

#### 5. Оцінювання відповідно до графіку навчального процесу

Види навчальної роботи	Навчальні тижні																	Разом
	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	
Лекції	2	1	2			1			1			1						8
Семінарські заняття				4	4		4	5		4	4		4	5				34
Самостійна робота															8			8
Індивідуальне завдання (додаткові бали)																(4)		
Екзамен																	50	50
Всього за тиждень	1	1	1	4	4	1	4	5	1	4	4	1	4	5	8	(4)		100

## 6. Ресурсне забезпечення

Матеріально-технічне забезпечення

Мультимедія, комп'юри та інше

1. Okano-Heijmans M. Conceptualizing Economic Diplomacy: The Crossroads of International Relations, Economics, IPE and Diplomatic Studies /In: Economic Diplomacy. Economic and Political Perspectives. Ed. by . Bergeijk P. A.G, Okano-Heijmans M. and Melissen J. – The Hague, 2011, pp.7-36 – 229 p.
2. The Oxford Handbook of Modern Diplomacy. Ed. by Cooper A.F., Heine J., Thakur R. – Oxford: OUP Oxford, 2015 – 990 pp.
3. Woolcock S. European Union Economic Diplomacy. The Role of the EU in External Economic Relations – L.: Routledge, 2016 – 220 pp
4. Грущинська Н. Економічна дипломатія як потужний інструмент подолання конфліктогенності країн / Н. М. Грущинська // Економічний нобелівський вісник – 2016 - № 1(9) – С. 85-90 .
5. Rosenau J.N. Capabilities and Control in an Interdependent World // International Security. Vol.1. Nr.2 (autumn). 1976.- P. 32-49.
6. Alter K.J. The European Union's Legal System and Domestic Policy: Spillover or Backlash? // International Organization. Vol.54. Nr.3. 2000. P. 489-518.
7. Вільчак Я. М. Поняття та класифікація спеціалізованих економічних установ системи ООН [Електронний ресурс] / Я. М. Вільчак // Університетські наукові записки. – 2006. – No 1. – С. 266-272.
8. Гаркуша А. О. Еволюція механізму вирішення спорів ГАТТ/СОТ і його сучасний стан [Електронний ресурс] / А. О. Гаркуша // Актуальні проблеми державного управління. – 2008. – No 2. – С. 427-437.
9. Україна і Світова організація торгівлі – Режим доступу: <http://wto.in.ua/>
10. Офіційний сайт Світової організації торгівлі – Режим доступу: <http://www.wto.org/>
11. About the European Parliament [Електронний ресурс]. – Режим доступу: <http://www.europarl.europa.eu/aboutparliament/en>
12. Машталір Я. Місце української дипломатії у розвитку зовнішньоекономічних зв'язків країні / Я. П. Машталір // Вісник Хмельницького національного університету – 2010 – №6 (Т. 2) – С. 100-102.
13. Ляшенко О. Економічна дипломатія як складова гарантування безпеки країні / О. М. Ляшенко // Стратегічні пріоритети – 2010 - №2 (5) – С. 151-157.
14. Пухальська Я. Економічна дипломатія в умовах глобалізації / Я. П. Пухальська // Економічний простір – 2014 - №87 – С. 24-32.
15. Татаренко Н. Економічна дипломатія: світовий досвід та українські здобутки (політико-економічний аспект) / Н. О. Татаренко // Науковий вісник Дипломатичної академії України – 2015 – Вип. 22 (2) – С. 4-5.
16. Фліссак К. Економічна дипломатія у сфері енергопостачання та енергетичної безпеки / К. А. Фліссак // Актуальні проблеми міжнародних відносин – 2013 – Вип. 115 (I) – С. 100-107.

- 17.Вергун В. Економічна дипломатія як складова механізму управління зовнішньоекономічною діяльністю / В. А. Вергун // Культура народів Причорномор'я - №78 - С. 13-18.
- 18.Барановська В. Роль економічної дипломатії в зовнішньоекономічній діяльності країн / В. М. Барановська // Економіка та держава – 2012 - №2 – С. 24-26 .
- 19.Фліссак К. Цілі та завдання економічної дипломатії в механізмах інтеграційних об'єднань / К. А. Фліссак // Матеріали науково-практичної конференції « Економічні механізми ЄврАзЕС» – 2013 – С. 67-72.
- 20.Фліссак К. Глобалізація и нові виклики економічної дипломатії / К. А. Фліссак // інтернет-холдинг Олега Соскіна-Режим доступу: <http://soskin.info/ea/2012/1-2/20124.html>

### 7. Контактна інформація

Кафедра	Міжнародних економічних відносин ПНУ ім. Василя Стефаника, м. Івано-Франківськ, вул. Чорновола 1, сайт <a href="https://kmev.pnu.edu.ua">https://kmev.pnu.edu.ua</a> , (0342)75-20-27
Викладач	Когут-Ференс Оксана Ігорівна
Контактна інформація викладача	<a href="mailto:oksana.kohut_ferens@pnu.edu.ua">oksana.kohut_ferens@pnu.edu.ua</a>

### 8. Політика навчальної дисципліни

Академічна доброчесність	Плагіат не допускається
Пропуск заняття (відпрацювання)	Відпрацювання допускаються
Виконання завдання пізніше встановленого терміну	Допускається з додатковими вимогами
Невідповідна поведінка під час заняття	Не допускається
Додаткові бали	Існує можливість отримати при самостійному опрацюванні додаткових тем
Неформальна освіта	Можливість зарахування. Рекомендовані платформи

Викладач Когут-Ференс О. І.