

МІНІСТЕРСТВО ОСВІТИ І НАУКИ УКРАЇНИ
ДВНЗ «ПРИКАРПАТСЬКИЙ НАЦІОНАЛЬНИЙ УНІВЕРСИТЕТ ІМЕНІ ВАСИЛЯ
СТЕФАНИКА»



Факультет історії, політології та міжнародних відносин

Кафедра міжнародних економічних відносин

СИЛАБУС НАВЧАЛЬНОЇ ДИСЦИПЛІНИ
ЕКОНОМІЧНА ДИПЛОМАТІЯ

Освітня програма «Управління міжнародним бізнесом»

Спеціальність 073 Менеджмент

Спеціалізація Управління міжнародним бізнесом

Галузь знань 07 Управління та адміністрування

Затверджено на засіданні кафедри

Протокол No 1 від 31 серпня 2021 р.

Івано-Франківськ- 2021

ЗМІСТ

1. Загальна інформація
2. Опис дисципліни
3. Структура курсу (зразок)
4. Система оцінювання курсу
5. Оцінювання відповідно до графіку навчального процесу (зразок)
6. Ресурсне забезпечення
7. Контактна інформація
8. Політика навчальної дисципліни

1. Загальна інформація

Назва дисципліни	Економічна дипломатія
Освітня програма	Управління міжнародним бізнесом
Спеціалізація	Управління міжнародним бізнесом
Спеціальність	073 Менеджмент
Галузь знань	07 Управління та адміністрування
Освітній рівень	Магістр
Статус дисципліни	Вибіркова
Курс/семестр	1 курс/1 семестр
Розподіл за видами занять та годинами навчання	Лекцій – 16 годин, семінарські заняття – 16, самостійна робота – 60 годин
Мова викладання	Українська
Посилання на сайт дистанційного навчання	http://www.d-learn.pu.if.ua/index.php?

2. Опис дисципліни

Мета та цілі курсу. Формування системи комплексних теоретичних знань та практичних навичок щодо шляхів застосування економічної дипломатії на практиці, якими повинні володіти висококваліфіковані фахівців в сфері управління міжнародним бізнесом які мають фундаментальні фахові знання, володіють сучасним економічним мисленням і прикладними управлінськими навичками, необхідними для розв'язання завдань та проблем реалізації міжнародних зв'язків на різних рівнях.

Складові професійної компетентності:

- Управлінська – здатність і готовність спрямувати дії на розв'язання складних непередбачуваних задач і проблем у діяльності суб'єктів міжнародного бізнесу; виконувати функції керівника
- Технічна – здатність і готовність вибирати структуру, форму та стиль викладу документа; використовувати науково-технологічні досягнення, інформаційні технології для підготовки довідок, супровідних документів, проектів та інших ділових документів
- **Комунікативна** – здатність використовувати в професійній діяльності усне та писемне мовлення державною та іноземними мовами.

- Організаційно-правова – здатність і готовність організувати та брати участь у міжнародних конференціях; організувати виробничий процес фірми; впроваджувати нові методи менеджменту та маркетингу; володіння навичками формування команди, добору персоналу відповідно до цілей та структури управління, мотивування, оцінювання та розвитку персоналу в міжнародних компаніях.
- Соціологічна – здатність розуміти суспільні процеси і впливати на них; здатність впроваджувати принципи соціальної відповідальності в діяльності суб'єктів міжнародного бізнесу; сприйняття ролі суспільства та його членів в системі міжнародного бізнесу.
- Діагностична – Здатність використовувати методики й інформаційні системи аналізу і розрахунку показників розвитку міжнародного бізнесу; здійснювати комплексний аналіз та моніторинг кон'юнктури світових ринків, оцінювати та вміти адаптуватися до змін міжнародного середовища.
- Термінологічна – здатність до організації роботи з проведення фундаментального аналізу макроекономічних процесів, ринкових структур, інституціонального середовища та неформальних регуляторів соціальної поведінки; знання категоріального апарату, новітніх теорій, концепцій, технологій та методів, необхідних для розв'язання задач у галузі професійної діяльності. Знання наукових понять, теорій та методів, необхідних для розуміння діяльності в сфері міжнародного менеджменту, міжнародного маркетингу, міжнародних економічних відносин.

Програмні результати навчання:

- Демонструвати знання та навички з ділових комунікацій у сфері міжнародних економічних відносин, а також ефективно спілкуватися на професійному та соціальному рівнях, включаючи усну та письмову комунікацію іноземною мовою/іноземними мовами.
- Аналізувати нормативно-правові документи, оцінювати аналітичні звіти, грамотно використовувати нормативно-розпорядчі документи та довідкові матеріали, вести прикладні аналітичні розробки, професійно готувати аналітичні матеріали, з метою формування пропозиції налагодження міжнародних економічних відносин на всіх рівнях їх реалізації. Здійснювати оцінку ризиків в умовах невизначеності зовнішнього середовища та розробляти на цій основі, щодо їх зниження.

- Здатність застосовувати методи управління діяльністю, приймати управлінські рішення, володіти етичними нормами.

3. Структура курсу

№	Тема	Результати навчання	Завдання
1	Принципи міжнародної економічної дипломатії	Знати загальні та спеціальні принципи міжнародного економічного права, які лежать в основі економічної дипломатії	Тести, питання, кейси
2	Сучасна економічна дипломатія	Знати еволюцію розвитку економічної дипломатії в контексті трансформації світового господарства	Тести, питання, кейси
3	Історія розвитку економічної дипломатії	Розуміти основні види, форми реалізації та механізми взаємодії суб'єктів міжнародної торгівлі товарами	Тести, питання, кейси
4	Теорія ігор в економічній дипломатії	Розуміти модель поведінки суб'єктів економічної дипломатії через призму знань теорії ігор	Тести, питання, кейси
5	Аналіз позицій країни на світовій арені	Вміти на макро -рівні аналізувати сильні та слабкі позиції держав світу	Тести, питання, кейси
6	Економічна дипломатія України	Знати етапи розвитку української економічної дипломатії та вміти характеризувати її особливості на сучасному етапі розвитку.	Тести, питання, кейси
7	Законодавче регулювання економічної дипломатії в Україні	Знати законодавчу базу, яка регулює економічну дипломатію в Україні	Тести, питання, кейси

4. Система оцінювання курсу

Накопичування балів під час вивчення дисципліни	
Види навчальної роботи	Максимальна кількість балів
Лекції	8
Семінарські заняття	34
Самостійна робота	8
Індивідуальне завдання (додаткові бали)	(4)
Екзамен	50
Максимальна кількість балів	100

5. Оцінювання відповідно до графіку навчального процесу

Види навчальної роботи	Навчальні тижні																	Разом
	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	
Лекції	2	1	2			1			1			1						8
Семінарські заняття				4	4		4	5		4	4		4	5				34
Самостійна робота															8			8
Індивідуальне завдання (додаткові бали)																	(4)	
Екзамен																	50	50
Всього за тиждень	2	1	2	4	4	1	4	5	1	4	4	1	4	5	8	(4)		100

6. Ресурсне забезпечення

Матеріально-технічне забезпечення	Мультимедія, комп'юри та інше
<ol style="list-style-type: none"> Okano-Heijmans M. Conceptualizing Economic Diplomacy: The Crossroads of International Relations, Economics, IPE and Diplomatic Studies /In: Economic Diplomacy. Economic and Political Perspectives. Ed. by . Bergeijk P. A.G, Okano-Heijmans M. and Melissen J. – The Hague, 2011, pp.7-36 – 229 p. The Oxford Handbook of Modern Diplomacy. Ed. by Cooper A.F., Heine J., Thakur R. – Oxford: OUP Oxford, 2015 – 990 pp. 	

3. Woolcock S. European Union Economic Diplomacy. The Role of the EU in External Economic Relations – L.: Routledge, 2016 – 220 pp
4. Грущинська Н. Економічна дипломатія як потужний інструмент подолання конфліктогенності країн / Н. М. Грущинська // Економічний нобелівський вісник – 2016 - № 1(9) – С. 85-90 .
5. Rosenau J.N. Capabilities and Control in an Interdependent World // International Security. Vol.1. Nr.2 (autumn). 1976.- P. 32-49.
6. Alter K.J. The European Union's Legal System and Domestic Policy: Spillover or Backlash? // International Organization. Vol.54. Nr.3. 2000. P. 489-518.
7. Вільчак Я. М. Поняття та класифікація спеціалізованих економічних установ системи ООН [Електронний ресурс] / Я. М. Вільчак // Університетські наукові записки. – 2006. – No 1. – С. 266-272.
8. Гаркуша А. О. Еволюція механізму вирішення спорів ГАТТ/СОТ і його сучасний стан [Електронний ресурс] / А. О. Гаркуша // Актуальні проблеми державного управління. – 2008. – No 2. – С. 427-437.
9. Україна і Світова організація торгівлі – Режим доступу: <http://wto.in.ua/>
10. Офіційний сайт Світової організації торгівлі – Режим доступу: <http://www.wto.org/>
11. About the European Parliament [Електронний ресурс]. – Режим доступу: <http://www.europarl.europa.eu/aboutparliament/en>
12. Машталір Я. Місце української дипломатії у розвитку зовнішньоекономічних зв'язків країні / Я. П. Машталір // Вісник Хмельницького національного університету – 2010 – №6 (Т. 2) – С. 100-102.
13. Ляшенко О. Економічна дипломатія як складова гарантування безпеки країні / О. М. Ляшенко // Стратегічні пріоритети – 2010 - №2 (5) – С. 151-157.
14. Пухальська Я. Економічна дипломатія в умовах глобалізації / Я. П. Пухальська // Економічний простір – 2014 - №87 – С. 24-32.
15. Татаренко Н. Економічна дипломатія: світовий досвід та українські здобутки (політико-економічний аспект) / Н. О. Татаренко // Науковий вісник Дипломатичної академії України – 2015 – Вип. 22 (2) – С. 4-5.
16. Фліссак К. Економічна дипломатія у сфері енергопостачання та енергетичної безпеки / К. А. Фліссак // Актуальні проблеми міжнародних відносин – 2013 – Вип. 115 (I) – С. 100-107.
17. Вергун В. Економічна дипломатія як складова механізму управління зовнішньоекономічною діяльністю / В. А. Вергун // Культура народів Причорномор'я - №78 - С. 13-18.
18. Барановська В. Роль економічної дипломатії в зовнішньоекономічній діяльності країн / В. М. Барановська // Економіка та держава – 2012 - №2 – С. 24-26 .
19. Фліссак К. Цілі та завдання економічної дипломатії в механізмах інтеграційних об'єднань / К. А. Фліссак // Матеріали науково-практичної конференції « Економічні механізми ЄврАзЕС» – 2013 – С. 67-72.

20. Фліссак К. Глобалізація и нові виклики економічної дипломатії / К. А. Фліссак // інтернет-холдинг Олега Соскіна-Режим доступу: <http://soskin.info/ea/2012/1-2/20124.html>

7. Контактна інформація

Кафедра	Міжнародних економічних відносин ПНУ ім. Василя Стефаника, м. Івано-Франківськ, вул. Чорновола 1, сайт https://kmev.pnu.edu.ua , (0342)75-20-27
Викладач	Когут-Ференс Оксана Ігорівна
Контактна інформація викладача	oksana.kohut_ferens@pnu.edu.ua

8. Політика навчальної дисципліни

Академічна доброчесність	Плагіат не допускається
Пропуск заняття (відпрацювання)	Відпрацювання допускаються
Виконання завдання пізніше встановленого терміну	Допускається з додатковими вимогами
Невідповідна поведінка під час заняття	Не допускається
Додаткові бали	Існує можливість отримати при самостійному опрацюванні додаткових тем
Неформальна освіта	Можливість зарахування. Рекомендовані платформи

Викладач Когут-Ференс О. І.