

**МІНІСТЕРСТВО ОСВІТИ І НАУКИ УКРАЇНИ**  
**ДВНЗ «ПРИКАРПАТСЬКИЙ НАЦІОНАЛЬНИЙ УНІВЕРСИТЕТ ІМЕНІ**  
**ВАСИЛЯ СТЕФАНІКА»**

Факультет історії, політології та міжнародних відносин

Кафедра міжнародних економічних відносин

**СИЛАБУС НАВЧАЛЬНОЇ ДИСЦИПЛІНИ**

**МІЖНАРОДНІ КОМЕРЦІЙНІ УГОДИ**

Рівень вищої освіти – перший (бакалаврський)

Освітня програма «Міжнародні економічні відносини»

Спеціальність 292 Міжнародні економічні відносини

Галузь знань 29 Міжнародні відносини

Затверджено на засіданні кафедри

Протокол № \_\_\_ від \_\_\_\_\_ 20\_\_ р.

Івано-Франківськ- 2020

<b>1. Загальна інформація</b>	
<b>Назва дисципліни</b>	Міжнародні комерційні угоди
<b>Викладач (-і)</b>	
<b>Контактний телефон викладача</b>	
<b>Е-mail викладача</b>	
<b>Формат дисципліни</b>	Очна / заочна
<b>Обсяг дисципліни</b>	3 кредити ЄКТС / 90 год.
<b>Посилання на сайт дистанційного навчання</b>	<a href="http://www.d-learn.pu.if.ua/index.php?">http://www.d-learn.pu.if.ua/index.php?</a>
<b>Консультації</b>	Згідно розкладу
<b>2. Анотація до навчальної дисципліни</b>	
Вивчення дисципліни «Міжнародні комерційні угоди» в міжнародних відносинах спрямоване на ознайомлення студентів з усіма типами комерційних угод у зовнішньоекономічній діяльності та набуття навичок їх складання.	
<b>3. Мета та цілі навчальної дисципліни</b>	
Мета вивчення дисципліни – опанування знань про підготовку, укладання та виконання міжнародних комерційних угод згідно правового регламентування міжнародної комерційної діяльності.	
<b>4. Загальні і фахові компетентності</b>	
<b>Спеціальні компетентності</b>	
СК 5. Здатність здійснювати комплексний аналіз та моніторинг кон'юнктури світових ринків, оцінювати зміни міжнародного середовища та вміти адаптуватися до них.	
СК 6. Здатність аналізувати міжнародні ринки товарів і послуг, інструменти та принципи регулювання міжнародної торгівлі.	
СК 9. Здатність до діагностики стану досліджень міжнародних економічних відносин та світового господарства у міждисциплінарному поєднанні із політичними, юридичними, природничими науками.	
<b>5. Програмні результати навчання</b>	
РН 1. Відповідально ставитися до професійного самовдосконалення, усвідомлюючи необхідність навчання впродовж усього життя, проявляти толерантність та готовність до інноваційних змін.	
РН 3. Використовувати сучасні інформаційні та комунікаційні технології, програмні пакети загального і спеціального призначення.	
РН 4. Систематизувати й упорядковувати отриману інформацію щодо процесів і явищ у світовому господарстві; оцінювати та пояснювати вплив ендегенних і екзогенних факторів на них; формулювати висновки і розробляти рекомендації з урахуванням особливостей національного і міжнародного середовища.	
РН 5. Володіти навичками самоаналізу (самоконтролю), бути зрозумілим для представників інших бізнес-культур та професійних груп різного рівня (з фахівцями з інших галузей знань/видів діяльності) на засадах цінування різноманітності, мультикультурності, толерантності та поваги до них.	
РН 9. Розуміти і вміти застосовувати, відповідно до інших вимог освітньої програми, сучасні теорії та методи розв'язання спеціалізованих складних задач і практичних проблем у сфері міжнародної торгівлі товарами та послугами, міжнародного руху капіталу, міжнародних валютно-фінансових та кредитних відносин, мобільності людських ресурсів, міжнародного трансферу технологій.	
РН 13. Підбирати і вміло застосовувати аналітичний інструментарій дослідження стану та перспектив розвитку окремих сегментів міжнародних ринків товарів і послуг з використанням сучасних знань про методи, форми й інструменти регулювання міжнародної торгівлі.	
РН 16. Демонструвати знання про стан досліджень міжнародних економічних відносин та світового господарства у міждисциплінарному поєднанні із політичними, юридичними, природничими науками.	

PH 19. Розуміти та застосовувати чинне законодавство, міжнародні нормативні документи і угоди, довідкові матеріали, чинні стандарти і технічні умови тощо у сфері міжнародних економічних відносин.

PH 23. Усвідомлювати необхідність навчання впродовж життя з метою підтримки професійної компетентності на високому рівні.

### 6. Організація навчання

#### Обсяг навчальної дисципліни

Вид заняття	Загальна кількість годин
Лекції	12
семінарські заняття/практичні/лабораторні	18
самостійна робота	60

#### Ознаки навчальної дисципліни

Семестр	Спеціальність	Курс (рік навчання)	Нормативний/вибірковий
5	292 Міжнародні економічні відносини	Третій	Вибірковий

#### Тематика навчальної дисципліни

Тема	Кількість годин		
	Лекція	заняття	самостійна робота
Тема 1. Сутність міжнародних комерційних угод.	2	2	10
Тема 2. Правова уніфікація міжнародної комерційної діяльності.	2	2	10
Тема 3. Зовнішньоекономічний контракт: його суть та основні умови.	2	2	10
Тема 4. Форми міжнародних розрахунків.	2	4	10
Тема 5. Міжнародні платіжні системи.	2	4	10
Тема 6. Документи, що використовуються при здійсненні міжнародних комерційних операцій.	2	4	10

### 7. Система оцінювання курсу

Загальна система оцінювання курсу	Участь в роботі впродовж семестру/залік 50 балів /50 балів.
Вимоги до письмової роботи	На кожне практичне заняття ви повинні виконати зазначене завдання (див. календарний план). Завдання має бути виконано самостійно, плагіат заборонений. Оцінюється якість та оригінальність запропонованого вами підходу. Завдання повинно бути присутнє на семінарі із відповідної теми. Воно може бути оцінено максимум у 5 балів. Термін виконання завдання обмежується терміном розгляду теми на практичному занятті.
Семінарські заняття	Максимальна оцінка - 50 балів
Умови допуску до підсумкового	Виконання 50 % завдань

контролю	
Підсумковий контроль	Залік
<b>8. Політика курсу</b>	
<p>Неприпустимі плагіат та списування.  Пропуски практичних занять відпрацьовуються наступним чином: опрацювання теми, а також виконання завдання із теми.  Студент індивідуальної форми навчання повинен скласти тести і тільки тоді буде допущений до написання залікової роботи.  Обов'язковим є для отримання позитивної оцінки відвідування більш 50% занять та виконання самостійної роботи.</p>	
<b>9.Рекомендована література</b>	
<b>Базова</b>	
<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Закон України “Про операції з давальницькою сировиною у зовнішньоекономічних відносинах” від 13 вересня 1995 р.</li> <li>2. Закон України “Про підприємництво” від 7 лютого 1991.</li> <li>3. Закон України “Про митну справу в Україні” від 25 червня 1991 р.</li> <li>4. Закон України “Про порядок здійснення розрахунків в іноземній валюті” від 7 травня 1996 р.</li> <li>5. Закон України “Про зовнішньоекономічну діяльність” від 1991 р.</li> <li>6. Указ Президента України "Про регулювання бартерних (товарообмінних) операцій у галузі зовнішньоекономічної діяльності" від 27 січня 1995 р.</li> <li>7. Указ Президента України "Про невідкладні заходи щодо повернення в Україну валютних цінностей, що незаконно знаходяться за її межами" від 18 червня 1994 р.</li> <li>8. Декрет Кабінету міністрів України ""Про систему валютного регулювання і валютного контролю" від 19 лютого 1993 р.</li> <li>9. Наказ МЗЕІТ "Про затвердження положення про форму зовнішньоекономічних договорів (контрактів)" від 5 жовтня 1995 р. № 75.</li> </ol>	
<b>Допоміжна</b>	
<ol style="list-style-type: none"> <li>10. Козик В.В. Зовнішньоекономічні операції і контракти. Навч. посіб. / В. В. Козик, Л. А. Панкова, Я. С. Крап'як, О. Ю. Григор'єв, А. О. Босак. - 2-ге вид. - К. : Центр навчальної літератури, 2004. - 608 с.</li> <li>11. Міжнародні розрахунки та валютні операції: Навч. посібник / О. І. Береславська, О. М. Наконечний, М. Г. Пясецька та ін.; За заг. ред. М. І. Савлука. — К.: КНЕУ, 2002. — 392 с.</li> <li>12. Розенберг М.Г. Контракт международной купли-продажи. Современная практика заключения. Разрешение споров. - М.: Международный центр финансово-экономического развития, 1996. - С. 431-463.</li> <li>13. Циганкова Т. М. Міжнародна торгівля: Навч. Посібник / Т.М. Циганкова, Л. П. Петрашко, Т.В. Кальченко. — К.: КНЕУ, 2001. — 488 с.</li> <li>14. Циганкова Т. М. Міжнародна торгівля: Навч.-метод. посібник для самост. вивч. дисц. / Т.М. Циганкова, Л. П. Петрашко, Т.В. Кальченко. — К.: КНЕУ, 2003. — 256 с.</li> </ol>	

**Викладач:** \_\_\_\_\_